

Global CRM er det salgsstyringsværktøj, du ville ØNSKE, du havde haft i sidste salgskvartal.

Vil du have styr på jeres salgsproces, så der ikke længere er kundeleads, der ikke bliver fulgt op på. Kundeinfo, der går tabt - og værdifulde kunderelationer, der falder til jorden?

Er du frustreret ved tanken om, at I ikke ved PRÆCIS, hvad status er på hver enkelt sag, hvornår I har tid til at påtage jer flere salgsopgaver - og hvornår I ikke har?

Ja?

Så vil vi introducere dig for Global CRM.

Hvad er Global CRM?

Global CRM er et dansk, online CRM (Customer Relationship Management) system, som sikrer dig et klart overblik over jeres salgspipeline. Global CRM er samtidig også salgsværktøjet, der automatisk bearbejder dine potentielle kunder med produktoplysning og kvalificering af leads.

Men det er mere end det. Du vil opleve, at Global CRM lynhurtigt bliver rygraden i hele din organisation - ikke kun salg- og marketing. Selv dine kunder kan få adgang til relevante CRM-oplysninger gennem den unikke support-/kundeportal i Global CRM.

10 gevinster ved Global CRM:

1. Målbare resultater - Øget indtjening på hver sag.
2. 100% projektoverblik - Automatisering sikrer, at alle opgaver bliver løst i rette tid.
3. Øget værdi til dine kunder - Tilpas Global CRM til jeres kundestrategi og fasthold dine kunder.
4. Øget effektivitet - Central database med nem adgang til al historik om hver enkelt kunde.
5. Pipeline management - Få dybdegående viden om dit salg - både historisk og fremadrettet.
6. Specifik viden om din salgsproces - Få indsigt i, hvor dine sælgere hver især fejler - og hvor de vinder.
7. Bliv strategisk overlegen - Træf hurtige (og rigtige) beslutninger på baggrund af fakta.
8. Ingen begrænsninger - Brugertilpas Global CRM med felter og lister målrettet din virksomhed.
9. Modul opbygning - Tilføj/fjern moduler efter behov og foretag CRM implementeringen i etaper.
10. Økonomisk overblik - En fast, årlig IT omkostning giver ingen ubehagelige overraskelser.

Hvordan fungerer Global CRM?

Global CRM udbydes som SaaS (Software as a Service). Det betyder, at det er en online/webbaseret service. Intet skal installeres på jeres computere, telefoner eller servere. I tilgår Global CRM via en browser - fx Explorer, Edge, Safari eller Chrome. Eneste krav er en internetforbindelse.

Dit CRM system bliver hosted på Global CRM's hurtige servere i et døgnbemandet datacenter, der følger alle retningslinjer for datasikkerhed, så din virksomheds data er i trygge hænder med forskellige backup processer.

Hvordan opsættes/konfigureres Global CRM?

Du kan vælge selv at opsætte Global CRM ved at følge de gratis videoguides på YouTube. Vi kan også hjælpe dig med råd og vejledning. Eller vi kan overtage opsætningsfasen fuldstændigt og konfigurere CRM systemet efter dine ønsker.

Det er op til dig.

Implementering og introduktion på 3 nemme måder:

1. Gør-Det-Selv

Du tager udgangspunkt i de mange gratis videoguides, som er frit tilgængelige på Global CRM's YouTube kanal. Vælger du Gør-Det-Selv, kan det være en idé at udpege en intern CRM-administrator, der introducerer Global CRM til dit personale.

2. Online sparring og online undervisning

Du udpeger en intern CRM-administrator, som Global CRM's supporter guider og underviser telefonisk eller via online fjernundervisning.

3. Specifikt kursus for din virksomhed

Vi udarbejder et kursus specifikt til din virksomhed, som er skræddersyet til jeres CRM-opsætning. Vi underviser på jeres matrikel - eller vi kan lave videoguides specifikt tilpasset jeres CRM opsætning og brugere.

Kom gratis i gang

Du har en række muligheder for at komme videre med dit CRM indkøb.

1. Vil du prøve en demo på Global CRM? - så bestil 14 dages gratis adgang her

Her får du en fornemmelse af alle funktioner og features.

2. Er du næsten sikker? Bestil 30 dages gratis adgang til dit personlige CRM testsystem her

Kun du har adgang til systemet, og du kan indtaste og konfigurere lige så meget, du har lyst til.

Uden begrænsninger.

3. Har du spørgsmål, eller er du usikker på, om Global CRM er det rette system for din virksomhed?

Ring til os på T. 22 41 68 38 eller bed os kontakte dig her

Fortæl os kort om jeres salgsproces. Vi kan hurtigt afgøre, om Global CRM er det rette match for din virksomhed. Du kan stole på, at vi ikke starter op med din virksomhed, hvis ikke vi løser jeres behov.

Hvad koster Global CRM?

SE VORES FORSKELLIGE PAKKER NEDENFOR OG VÆLG DEN PLAN DER PASSER DIG BEDST

KONTAKT OS HVIS DU HAR BRUG FOR RÅDGIVNING OM VALG AF PAKKE

STARTUP*
Core CRM Features

DKR 99,-

Pr. bruger pr. md. ex. moms

✔	Kunde & Kontakt Database
✔	Pipeline Management
✔	Automatiske Rapporter
✔	E-mail Manager
✔	E-mail Templates
✔	Delt Kalender
✘	Tilbud & Faktura
✘	Individuel Tilpasning
✘	Leverandør Database
✘	Produktdatabase
✘	Simpel Lagerstyring
✘	Kampagner
✘	Support Ticket System
✘	Projektstyring
✘	Bruger Rettigheder
✘	Brugergrupper
✘	Kundeportal
✘	Tilvalg – Exchange/Office365 integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Google/GSuite integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Ubegrænset antal PDF templates + kr. 750 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Avancerede E-mail templates + kr. 750 årligt pr. system

*Tilbydes i 3 ar fra CVR nummerets opstartsdato.

[Bestil Her](#)

CORPORATE
Full Feature CRM

DKR 139,-

Pr. bruger pr. md. ex. moms

✔	Kunde & Kontakt Database
✔	Pipeline Management
✔	Automatiske Rapporter
✔	E-mail Manager
✔	E-mail Templates
✔	Delt Kalender
✔	Tilbud & Faktura
✔	Individuel Tilpasning
✔	Leverandør Database
✔	Produktdatabase
✔	Simpel Lagerstyring
✔	Kampagner
✘	Support Ticket System
✘	Projektstyring
✘	Bruger Rettigheder
✘	Brugergrupper
✘	Kundeportal
✘	Tilvalg – Exchange/Office365 integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Google/GSuite integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Ubegrænset antal PDF templates + kr. 750 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Avancerede E-mail templates + kr. 750 årligt pr. system

[Bestil Her](#)

ENTERPRISE
Full Feature CRM +

DKR 169,-

Pr. bruger pr. md. ex. moms

✔	Kunde & Kontakt Database
✔	Pipeline Management
✔	Automatiske Rapporter
✔	E-mail Manager
✔	E-mail Templates
✔	Delt Kalender
✔	Tilbud & Faktura
✔	Individuel Tilpasning
✔	Leverandør Database
✔	Produktdatabase
✔	Simpel Lagerstyring
✔	Kampagner
✔	Support Ticket System
✔	Projektstyring
✔	Bruger Rettigheder
✔	Brugergrupper
✔	Kundeportal
✘	Tilvalg – Exchange/Office365 integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Google/GSuite integration + kr. 1.700 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Ubegrænset antal PDF templates + kr. 750 årligt pr. system
✘	Tilvalg – Avancerede E-mail templates + kr. 750 årligt pr. system

[Bestil Her](#)